

# „Mein Weg zur Junior Sales Managerin.“

Selina, Sales Trainee bei ADM WILD, berichtet aus ihrem Trainee Programm



„Im Januar 2016 startete mein Traineeprogramm im Bereich Sales Food. Meine erste Station war der Bereich Business Support, wo ich die verschiedensten Anwendungssysteme kennengelernt habe. Ich war begeistert, dass ich dann direkt an einem Projekt für eine neue Produktidee im Bereich Oral Care mitarbeiten durfte. Außerdem konnte ich an vielen verschiedenen Kundenterminen teilnehmen und Kunden aus der Süß- und Backwarenindustrie und dem Bereich Sports Nutrition kennenlernen.“



„Mein absolutes Highlight waren die Einarbeitungswochen im Bereich Product Development & Application (PD&A) in Berlin und Heidelberg. Hier habe ich mit den Kollegen Gummibärchen, Kekse, Bonbons und Marshmallows hergestellt. Es war total interessant zu erfahren, auf wie viele Kleinigkeiten bei der Produktion dieser Produkte geachtet werden muss. Bei der Ausmischung eines Schoko-Nuss-Aromas wurde mir erst

bewusst, wie komplex so eine Aromen-Ausmischung ist.“



„Neben den Tätigkeiten direkt im Werk besuchte ich im Frühjahr die Internationale Süßwarenmesse in Köln. Hier werden jedes Jahr die Innovationen im Süßwarenbereich vorgestellt und man hat die Möglichkeit, mit Kunden ins Gespräch zu kommen.“



„Im Juni fand in Amsterdam der Intercultural Trainee Day statt. ADM Trainees aus ganz Europa nahmen daran teil und konnten hier perfekt networken. Wir haben viel über das Produktportfolio in Amsterdam erfahren und haben das Werk besichtigt. Ich freue mich jetzt schon auf den nächsten Trainee Day, dieser wird in Valencia stattfinden.“

„Außerdem war ich im Sommer für eine Woche in der Niederlassung in Ungarn. Dort konnte ich mir ein Bild davon machen, wie unsere Kollegen des Geschäftsbereichs WILD Flavors & Specialty Ingredients in Osteuropa arbeiten.“



„In den Herbstmonaten habe ich meine Kollegen zu Preisverhandlungen begleitet. Das war total spannend und ich habe viel gelernt. Wenn die 14 Monate meines Traineeprogramms vorbei sind, werde ich als Junior Sales Managerin arbeiten. Bis dahin bekomme ich immer mehr eigene Kunden, die ich betreuen darf.“

